

# Alessio Zucca

## Curriculum Vitae



## Posizioni Ricoperte

05/22- Presente	Key Account Manager	Area: Hydrogen & Transmission e Distribution.
10/21-05/22	Product Sales Specialist,	Area: Industry, Rail, Power, EV Charger.
06/19-10/21	Operations Engineer	Area: Electrical Substation, Transports, Renewables.
01/17-06/19	Service IT & R&D Engineer Consultant	Area: Renewables, Microgrid.

## Istruzione



Istituto Tecnico Superiore I.S. "Italo Calvino", Genova, Italia.  
Diploma di Istruzione Superiore in Informatica e Telecomunicazioni.

## Lingue

- 🇮🇹 Italiano, Madrelingua.
- 🇬🇧 Inglese, Conoscenza professionale (scritto + parlato). (B2)

## Competenze

**Sales:** CRM Microsoft Dynamics Sales, Salesforce, QlikView.  
**Software:** Microsoft Office Word, Excel, Outlook, PowerPoint, Visual Studio, Notepad++, AutoCAD.  
**Protocolli di comunicazione:** IEC 104, OPC, IEC61850, Modbus TCP/IP, SNMP.  
**Programmazione:** HTML, CSS, C, Java, SQL.  
**Soft Skills:** Ascolto, Comunicazione, Dinamismo, Empatia, Intraprendenza, Negoziazione.  
**Automazione:** Siemens SICAM PAS, WinCC, SIPROTEC 6MD85, 7SJ52/7SA52, DIGSI 4.92 e DIGSI 5, Alstom Micom P40, Mincom Si Agile/ IEC61850\_IED Configurator, Ruggedcom RSG2100 GPS Meinberg Lantime M300, Power Generation Portal (PGP), S+ e MicroSCADA. RTU, RTUtil e Multiprog.  
**Marketing:** E-mail Marketing, Content Marketing, Social Networks, piani editoriali, KPI.  
**Gestionale:** SAP.

## Hobby e Interessi personali



**Co-Fondatore** di @Job.mentor  
Organizzazione internazionale no profit di giovani qualificati dedicati ad aiutare altri giovani nella crescita umana e professionale e quindi ad avere successo nella propria carriera, sfide quotidiane e scelte di vita.